





Обзор рынка прямых и венчурных инвестиций. 12 месяцев 2015 г.



-  Обзор рынка прямых и венчурных инвестиций
-  Информация об IPOboard
-  Новые резиденты IPOboard
-  Новости резидентов

12 месяцев 2015 г.

Динамика показателей рынка венчурных инвестиций в РФ

Наиболее популярные для инвестиций отрасли в РФ



Объем инвестиций



-31%*
27,003 млн руб.



Количество сделок



-15%*
278 сделок



Интернет-технологии

80% **
21,562 млн руб.



Медицинские технологии

12% **
3,130 млн руб.



Информационно-телекоммуникационные системы

2% **
539 млн руб.

*По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года

**От общего объема инвестиций за год

Обзор рынка прямых и венчурных инвестиций в России

Объем рынка и количество совершенных сделок в 2015 г.

По данным IPOboard, в 2015 г. было заключено 278 сделок. Большая часть данных сделок пришлась на сектор интернет-технологий. Остальная часть распределилась между такими секторами, как:

- Медицинские технологии;
- Информационно-телекоммуникационные системы;
- Индустрия наносистем и материалов;
- 3D-технологии;
- Энергетика и энергоэффективность;
- Робототехника и др.

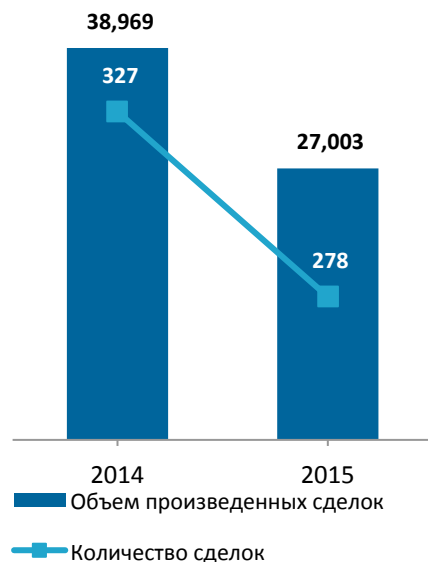
Общий объем произведенных инвестиций составил 27,003 млн руб.

Объем инвестиций в денежном выражении уменьшился на 31% по сравнению с 2014 г., количество сделок – на 15%.

Структура инвестиций по стадиям изменилась незначительно. Наибольшее количество сделок, как и в прошлом году, было совершено на ранних стадиях. Так, сделки, совершенные на предпосевной и посевной стадиях, составили 52% от общего количества сделок против 51% годом ранее. Уменьшилось количество сделок на стадии стартап, при этом возросло количество сделок в компании стадии ранний рост. Данное структурное изменение объясняется тем, что компании на стадии ранний рост, как правило, начали активную продажу продукции, а также уже получили первую прибыль. Тем самым такие компании являются наименее рискованными для инвесторов по сравнению с проектами более ранних стадий. При этом стоит отметить, что компании на более поздних стадиях продолжают пользоваться небольшой популярностью. Количество инвестиций на данных стадиях уменьшилось до 12%.

На рынке прямых и венчурных инвестиций все также продолжается тенденция увеличения синдицированных сделок. В 2015 г. количество таких сделок увеличилось на 7% и составило 105 сделок или 38%. При этом 75% синдицированных сделок было совершено на ранних стадиях (предпосевная, посев, стартап).

Динамика объема и количества сделок в 2014 и 2015 гг., (млн руб.)



Источник: Открытые источники

Стадии профинансированных проектов в 2014 и 2015 гг.



Источник: IPOboard

Анализ рынка прямых и венчурных инвестиций по отраслям

Сектор интернет-технологий остается приоритетным направлением на венчурном рынке России (как по числу сделок, так и по объему инвестиций). В 2015 г. наиболее привлекательными для инвестирования были следующие подотрасли:

- Мобильные приложения;
- Программные продукты для бизнеса;
- Потребительские услуги и сервисы.

В интернет-технологии было инвестировано 80% от общего объема всех инвестиций. На долю медицинских технологий и информационно-телекоммуникационных систем пришлось 12% и 2% соответственно.

Количество сделок было распределено следующим образом:

- 72% - интернет-технологии;
- 5% - информационно-телекоммуникационные системы;
- 4% - биотехнологии и медицинские технологии;
- 1% - энергетика и энергоэффективность;
- 18% - прочие отрасли.

Средний чек инвесторов в 2015 г. составил 97 млн рублей, уменьшившись по сравнению с предыдущим годом на 19%.

При этом средний чек венчурных инвесторов составил 47.5 млн рублей, а средний чек фондов прямых инвестиций – 1,415 млн руб.

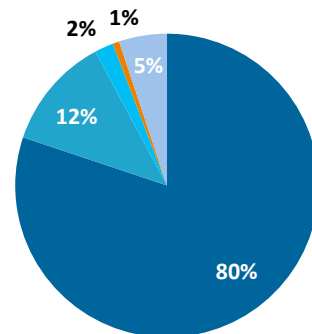
Как видно из диаграммы, более 50% сделок было совершено в диапазоне до 3 млн рублей. Также 104 сделки были совершены в диапазоне от 3 до 149 млн рублей. Наименьшее количество сделок было произведено на сумму свыше 500 млн рублей.

Таким образом, рынок прямых и венчурных инвестиций в 2015 г. продемонстрировал следующие **результаты**:

- Объем инвестиций в 2015 г. уменьшился на 31% по сравнению с предыдущим годом и составил 27,003 млн руб.
- Количество сделок за анализируемый период уменьшилось на 15% по сравнению с 2014 г.
- Количество синдицированных сделок составило 38% от общего количество совершенных сделок.
- Средний размер сделки составил 97 млн рублей.
- 80% инвестиций было совершено в проекты из сектора интернет-технологий.



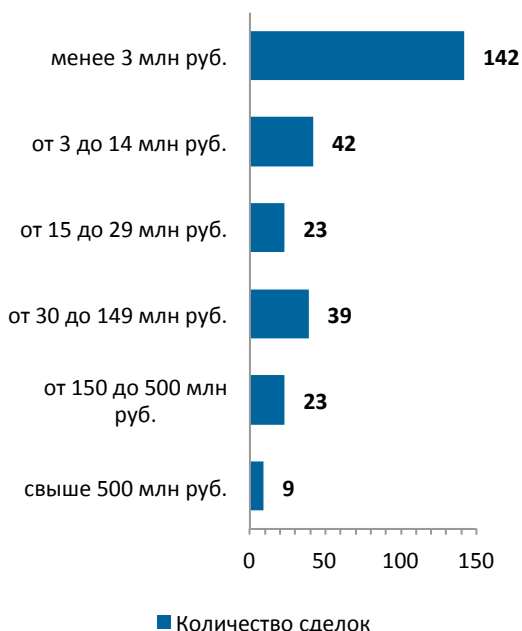
Структура сделок по отраслям



- Интернет-технологии
- Биотехнологии и медицинские технологии
- Информационно-телекоммуникационные системы
- Энергетика и энергоэффективность
- Прочие отрасли

Источник: IPOboard

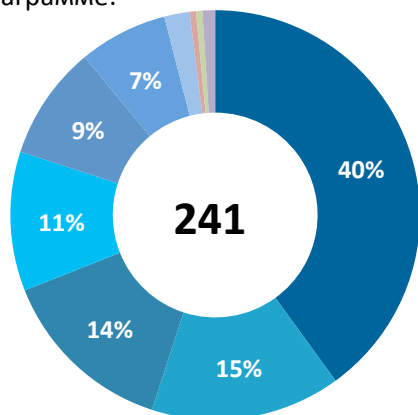
Распределение сделок по объему инвестиций



Источник: IPOboard

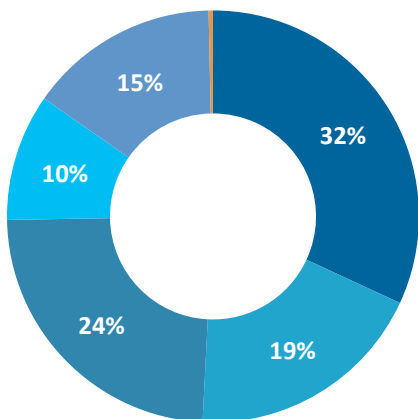
Информация об IPOboard

По состоянию на 31.12.2015 в системе IPOboard зарегистрирована 241 инновационная компания, преимущественно секторов интернет, телеком, энергетика. Распределение компаний по секторам указано в диаграмме:



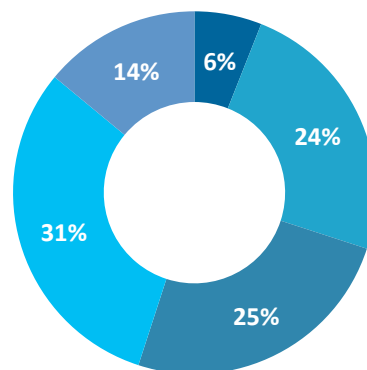
- Интернет-технологии
- Информационно-телекоммуникационные системы
- Энергетика и энергоэффективность
- Биотехнологии и медицинские технологии
- Индустриальные проекты и природопользование
- "Чистые" технологии и новые материалы
- Безопасность и противодействие терроризму
- Индустрия наносистем и материалов
- Авиационные и космические технологии
- Прочие отрасли

По стадиям роста инновационных компаний наибольшую долю занимают ранние стадии. По состоянию на 31 декабря 2015 г. база проектов IPOboard выглядит следующим образом:



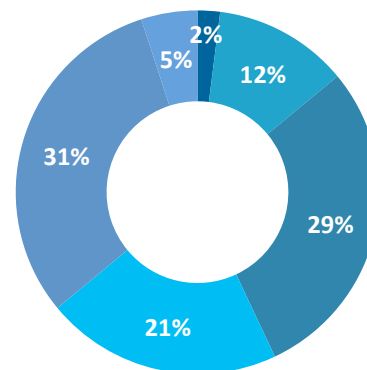
- Предпосевная
- Стартап
- Расширение
- Посев
- Ранняя
- Реструктуризация

Объемы запрашиваемых инвестиций по состоянию на 31 декабря 2015 г.:



- менее 3 млн руб.
- от 3 до 15 млн руб.
- от 15 до 30 млн руб.
- от 30 до 150 млн руб.
- свыше 150 млн руб.

Сегментирование компаний-резидентов IPOboard по оценочной стоимости компаний (руб.):



- менее 1 млн руб.
- от 1 до 10 млн руб.
- от 10 до 50 млн руб.
- от 50 до 100 млн руб.
- от 100 до 1,000 млн руб.
- свыше 1,000 млн руб.

Новые резиденты IPOboard



В данном разделе представлены недавно зарегистрированные резиденты IPOboard:

Регион: Казань

Стадия: Стартап

Инвестиционные потребности: 12 млн рублей

Сектор экономики: интернет-технологии (PaaS)

Краткое описание: PayPad – это мобильный платежный терминал, разработанный ООО «АСМП». PayPad представляет собой аппаратно-программный комплекс для розничных торговых предприятий малого и среднего бизнеса. Система представляет собой облачное решение PaaS (Platform as a Service – платформа как услуга). PayPad предназначен для приема платежей в местах, в которых невозможна или нецелесообразна установка классического небанковского платежного терминала. Стоимость платежного терминала более чем в 6 раз ниже по сравнению с конкурентами без потери в функционале. Терминал не требует обслуживания и контроля.

Компания ищет инвестора, которому готова продать не более 25% компании (ООО).

Регион: Нижний Новгород

Стадия: Посевная

Инвестиционные потребности: 20 млн рублей

Сектор экономики: интернет-технологии

Краткое описание: Данный проект представляет собой создание уникальной по своим возможностям системы: «умного» учебного пространства “GeNet”, позволяющей дистанционно осуществлять обучение вне зависимости от статуса учебного заведения, а также является рабочей средой, способствующей обучению. В первую очередь GeNet разрабатывался как система помощи в получении образования лицам с ограниченными возможностями. Но при ближайшем рассмотрении стало понятно, что любое учебное заведение или социальная организация, имея данную систему и техническую базу, может улучшить качество образования за счет инновационного подхода к обучению.

Компания ищет инвестора, которому готова продать не более 40% компании (ООО).

GeNet оценена собственником в 50 млн рублей.





Регион: Кемерово

Сектор экономики: индустрия наносистем и материалов

Краткое описание: Компания «Сорбенты Кузбасса» ведет научно-технические и инновационные разработки по созданию и производству наноструктурированных сорбентов для разделения газов и очистки воздуха. С помощью углеродных молекулярных сит можно получать чистый водород, проводить концентрирование метана и углекислого газа, очищать и хранить природный газ, выделять азот из воздуха с высокой степенью чистоты, а также очищать гелий и другие газы.

Компания «Сорбенты Кузбасса» провела сертификацию углеродных молекулярных сит для разделения газов

В конце декабря 2015 года компания «Сорбенты Кузбасса» объявила об окончании процедуры сертификации 4-х марок углеродных молекулярных сит для разделения газов и очистки воздуха, а также сертификации системы менеджмента качества в системе «Технологии нового качества» по стандартам ISO 9001 и 14001, OHSAS 18001.

Презентация проекта «Сорбенты Кузбасса» в Казани на финале конкурса GenerationS

В начале октября проект компании «Сорбенты Кузбасса» по организации производства углеродных молекулярных сит для разделения газов и очистки воздуха был презентован директором компании Бервено Александром в Казани на финале корпоративного акселератора конкурса GenerationS.

«Сорбенты Кузбасса» с рабочим визитом посетил представитель Каучуковой долины Китая

Компанию «Сорбенты Кузбасса», КемГУ и Кузбасский технопарк с рабочим визитом посетил представитель Каучуковой долины Китая, соглашение о сотрудничестве с которым было подписано в конце апреля 2015 года. На встрече обсуждались возможности сертификации углеродных молекулярно-ситовых сорбентов в Китае, а также возможности привлечения инвестиций и создания совместного предприятия или центра для трансфера технологий в Китай и продвижение инновационной продукции.

Компания «Сорбенты Кузбасса» летом 2015 года привлекла инвестиции в размере 30 млн руб.

Компания «Сорбенты Кузбасса» получила одобрение заявки на грант в 15 млн руб. от Фонда «Сколково», такую же сумму компания привлекла от частного инвестора.

Средства пойдут на создание пилотной линии активации углей, отработку технологии гранулирования и испытания у потенциальных потребителей в России и за рубежом, а также патентование и сертификацию продукта.

Кроме того, в 2015 году компания подписала меморандум о сотрудничестве с ментором Сколково Самсоновым Романом Олеговичем. В рамках сотрудничества предусматривается проработка вопросов организации сертификации продукции компании в России, США, Европе и Азии, а также продвижения получаемых углеродных молекулярных сит для разделения и очистки газов в крупные отечественные компании и на зарубежные рынки.

ВИСТ Групп

Внедрение Информационных
Систем & Технологий:

Регион: Москва

Сектор экономики: индустриальные проекты и природопользование

Краткое описание: Компания «ВИСТ Групп» работает на рынке информационных технологий уже более 25 лет и на сегодняшний день обладает богатым опытом разработки информационных систем и реализации сложных комплексных решений для различных задач горнодобывающей и металлургической промышленности.

Подписано трехстороннее соглашение с компанией БЕЛАЗ и Российским экспортным центром

Компания ВИСТ Групп подписала трехстороннее соглашение с белорусской компанией БЕЛАЗ и Российским экспортным центром, которое подразумевает продвижение совместных решений компаний на рынки третьих стран.

Белорусская сторона предоставляет самосвалы, российская сторона – автоматизированную систему управления горно-транспортным комплексом Карьер, оборудование которой устанавливается в том числе на самосвалы, Российский экспортный центр обеспечивает организационную, консалтинговую и маркетинговую поддержку. Это позволит сделать работу более эффективной и оптимизировать расходы на продвижение, в том числе за счет совместного участия в выставках.

Руководитель данного проекта со стороны Российского экспортного центра заявил: «Мы хотим подчеркнуть, что это будет не разовая поставка, а полноценный план развития стратегического партнерства между российской и белорусской сторонами. В качестве потенциальных рынков мы рассматриваем Вьетнам, Индонезию, Марокко и другие страны».

Обновлена система управления промышленной безопасностью ЕКП и ФСН

В 2015 году после исследования горнодобывающих предприятий, система подверглась доработке и усовершенствованию, исходя из нужд предприятий. В результате увеличения функционала системы, удалось улучшить бизнес-процессы по выпуску автосамосвалов на линию, формированию сменных нарядов и автоматизации операций производственного контроля. В системе используется RFID технология, используемая для идентификации личности и подписи электронных документов работниками горнодобывающих предприятий. Использование системы ЕКП и ФСН позволит горнодобывающим предприятиям добиться благоприятных условий для улучшения бизнес процессов, сократить возможность сокрытия фактов приписок и манипуляций данными до минимума, сократить потери производительного времени на заполнение множественных журналов, книг и форм, а также ручной ввод данных, которые можно получить автоматически.

Использование системы создает условия, при которых нарушения производственной дисциплины становятся невыгодными, вся информация о состоянии техники, рабочих заносится в базу и не может быть исправлена или изменена.

Испытания роботизированного беспилотного КАМАЗа

В программе Автовести, выходящей по субботам на канале Россия 24, был показан сюжет, посвященный испытаниям роботизированного беспилотного КАМАЗа.



Сюжет содержал комментарий генерального директора ВИСТ Групп Дмитрия Ярославовича Владимиров, который рассказал о будущих возможностях беспилотного грузовика и планах по созданию роботизированного участка горных работ, где будут работать несколько роботизированных самосвалов и экскаватор. Полную версию программы можно посмотреть здесь : http://auto.vesti.ru/news/show/news_id/657275/

Планы по участию в выставках и конференциях на 2016 год

В 2016 году мы запланировали участие в нескольких крупных мероприятиях в России и за рубежом. Уже в январе специалисты ВИСТ Групп примут участие в научном симпозиуме Неделя Горняка — ежегодном мероприятии Горного института (НИТУ МИСиС). Весной планируется участие в Mongolia Mining — крупнейшей горной выставке Монголии (6-8 апреля), посещение Bauma — выставки мирового уровня, посвященной строительству, строительным материалам, горным машинам и оборудованию, которая пройдет в Мюнхене 11-17 апреля. В мае наши специалисты поучаствуют в четвертой по счету международной конференции Skolkovo Robotics в Сколково.

С 26 по 28 сентября все желающие смогут посетить стенд ВИСТ Групп на выставке MINExpo 2016 в Лас-Вегасе. Выставка, проходящая раз в четыре года, — грандиозное событие для горной отрасли, собирающее на одной площадке представителей горных компаний и инновации для горной отрасли со всех континентов. 12-16 сентября специалисты ВИСТ Групп планируют посетить выставку ElectraMining Africa в Йоханнесбурге (ЮАР).

В октябре ВИСТ Групп впервые примет участие в выставке Mining and Engineering Indonesia, крупнейшей в стране. Индонезия — один из мировых лидеров по добыче угля и перспективный рынок для ВИСТ Групп.

Регион: Нижний Новгород

Сектор экономики: интернет-технологии

Краткое описание: Данный проект представляет собой создание уникальной по своим возможностям системы: «умного» учебного пространства “GeNet”, позволяющей дистанционно осуществлять обучение вне зависимости от статуса учебного заведения, а также является рабочей средой, способствующей обучению. В первую очередь GeNet разрабатывался как система помощи в получении образования лицам с ограниченными возможностями. Но при ближайшем рассмотрении стало понятно, что любое учебное заведение или социальная организация, имея данную систему и техническую базу, может улучшить качество образования за счет инновационного подхода к обучению.

Компания Genix перешла к финальной стадии создания MVP «Умной» учебной системы GeNet

На данный момент уже готово 60% от запланированных компонентов системы. Заканчивается разработка автоматизированной системы составления электронного расписания, что позволит учебным заведениям сократить расходы и время затрачиваемое руководящим составом учебного заведения при составлении расписания обычным способом. К тому же, еще на стадии разработки MVP, была получена заинтересованность Министерства образования Нижегородской области во внедрении системы GeNet в средние общеобразовательные учебные заведения Нижегородской области.





Регион: Москва

Сектор экономики: биотехнологии и медицинские технологии

Краткое описание: «Биочернозем» (экспортное название Wisesoil) - революция на рынке переработки отходов. Технология позволяет существенно повысить экономическую эффективность переработки органических отходов. Улучшена сама технология переработки, разработан способ получения нового удобрения, которое теперь можно доставить удалённым потребителям.

В ноябре 2014 г. ООО «Научная интеграция» совместно с ООО «ФПИ РВК» и двумя частными соинвесторами, привлеченными через систему IPOboard, учредило новое юридическое лицо специально для реализации инновационного проекта WiseSoil – ООО «Биоэнергия». Вся информация, изложенная ниже, будет касаться учрежденного юр. лица.

Разработка и испытание предпромышленного образца модуля WiseSoil

В декабре 2015 г. компания закончила тестирование новых разработок сервиса. Введенные новшества позволили оптимизировать работу с сервисом и сделали его удобнее для пользователей.

В 2015 г. был разработан и изготовлен предпромышленный образец модуля WiseSoil производительностью 50 тонн в сутки. Проведены испытания модуля на двух биогазовых установках, расположенных в Кировской и Челябинской областях. В ходе испытаний подтверждена возможность подготовки к переработке в биогазовой установке материалов, содержащих волокнистые включения, а также существенно (до 100%) увеличен выход биогаза.

ИЦ Сколково и публичная активность

В июле 2015 г. ООО «Биоэнергия» стало резидентом кластера энергоэффективности Сколково.

Компания была отобрана для участия в престижном соревновании стартап-компаний SLUSH 100, проходящем в рамках крупнейшей выставки и конференции SLUSH, посвященной стартап-экосистеме, инновациям и прорывным технологиям в г. Хельсинки.

В ноябре 2015 г. ООО «Биоэнергия» (единственная компания из России) приняла участие в мероприятии Biogas Expo and Congress, проходившем в г. Оффенбург. Участие в выставке в качестве экспонента позволило привлечь внимание и установить контакты с рядом потенциальных технологических партнеров, дистрибьюторов и потребителей.

Регион: Москва

Сектор экономики: интернет-технологии

Краткое описание: ОАО «МЭЛТОР» - это разработчик и провайдер интернет-сервиса для автоматизации процессов участия компаний малого и среднего бизнеса в электронных государственных и коммерческих закупках.

Система «МЭЛТОР» работает в набирающей популярность среде SaaS (Software as a Service – программное обеспечение как услуга), в так называемом «облаке». Основное преимущество модели «SaaS» для потребителя состоит в отсутствии затрат, связанных с установкой, обновлением и поддержкой работоспособности оборудования и программного обеспечения, работающего на нём.

**Новый релиз CRM МЭЛТОР**

В декабре 2015 г. компания закончила тестирование новых разработок сервиса. Введенные новшества позволили оптимизировать работу с сервисом и сделали его удобнее для пользователей.

Регион: Москва

Сектор экономики: индустрия наносистем и материалов

Краткое описание: Компания «СуперОкс» создана в 2006 году для разработки технологии производства материалов на основе текстурированных покрытий высокотемпературных сверхпроводников на металлических лентах – ВТСП-лент 2-го поколения. Эти материалы способны в недалеком будущем изменить облик электроэнергетики и транспорта, открыть путь к созданию более эффективного оборудования для научных исследований и медицины.

«СуперОкс» и подразделение корпорации Airbus - Airbus Group Innovations будут вместе работать над проектом по созданию сверхлегкой кабельной системы.

На авиасалоне МАКС 2015 Airbus Group Innovations и ее российские партнеры впервые представили вниманию участников и гостей салона новый демонстратор двигательной установки, концепция которого, как ожидают, может лечь в основу прорывных технологических решений при создании электрического самолета Airbus Group (e-aircraft).

Демонстратор двигательной установки электрического самолета мощностью 100 кВт, включающий генераторы, двигатели и использующий самые современные сверхпроводниковые материалы, является результатом сотрудничества компании «Эрбас Груп Инновейшнс Ск» (отвечающей за координацию научно-технологических проектов Airbus Group в России) и московской компании «СуперОкс» – ведущего поставщика высокотемпературных сверхпроводниковых лент второго поколения. На авиасалоне МАКС 2015 Airbus Group Innovations и «СуперОкс», которые сотрудничают с начала года, вновь подтвердили обоюдное намерение продолжить совместную работу, подписав соглашение о сотрудничестве, предусматривающее разработку, изготовление и тестирование полномасштабного прототипа силовой кабельной сети на основе высокотемпературных сверхпроводников. «Объединение опыта Airbus Group по разработке различных систем летательных аппаратов и решений для электрического самолета с техническими возможностями компании «СуперОкс» в области создания высокотемпературных сверхпроводников позволит нам перейти к исследованию гибридных двигательных систем самолета мощностью до 12 МВт» - заявила Генеральный директор «Эрбас Груп Инновейшнс Ск» Марина Эванс. «Мы очень рады тому, что сможем вместе двигаться вперед в решении этой непростой задачи, стоящей перед Airbus Group!»

СуперОкс

Контакты



Сагара Будушкаева
Аналитик
budushkaeva@ipoboard.ru

Настоящая публикация подготовлена в соответствии с положениями Методологии* сбора и анализа основных параметров деятельности российских венчурных фондов, редакция июль 2015 г.**

Настоящая публикация подготовлена исключительно для создания общего представления об обсуждаемом в ней предмете и не является профессиональной консультацией. Не рекомендуется действовать на основании информации, предоставленной в настоящей публикации, без предварительного обращения к профессиональным консультантам. Не предоставляется никаких гарантий, прямо выраженных или подразумеваемых, относительно точности и полноты информации, представленной в настоящей публикации.

ООО “Борд”. Все права защищены

* <http://www.rvca.ru/upload/files/lib/methodology-of-data-collection-and-analysis.pdf>

** Дополнительно используется адаптированная отраслевая классификация EVCA.